

CONFERENCIA

# "Cómo evaluar y vender proyectos en tiempos de crisis"

Jueves 7 de mayo 2009, 9:00 a 13:00 hrs., Hotel Caesar Business



## :Nassir Sapag Chain

Ingeniero Comercial, Director del Centro del Emprendimiento de la Universidad San Sebastián. Referencia hispanoamericana en Evaluación de Proyectos. Autor de más de 19 títulos de la especialidad.



## :Christian Andrada D.

Comunicador Social, Director Ejecutivo Greenmind. Académico Escuela de Graduados del MBA de la Universidad Católica de Chile. Consultor y Relator especializado en Comunicación No Verbal y Oratoria.

**Patrocinado por la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad San Sebastian.**

---

**Valor: \$80.000. Descuento del 15% con pagos hasta el día 27 de abril de 2009.  
Formas de Pago: Efectivo o cheque.**

---

Hotel Caesar Business: Alameda Libertador Bernardo O'Higgins N° 632, frente a la Biblioteca Nacional.  
Consultas e Inscripciones: [info@greenmind.cl](mailto:info@greenmind.cl) o al 4820200

PARTNER:



AUSPICIA:



INVITA:




# Objetivos

- 1. Entregar claves de cómo evaluar proyectos de inversión en tiempos de crisis.**
- 2. Entregar conocimientos prácticos de cómo afrontar la venta de proyectos desde la perspectiva verbal y no verbal.**

# Temario

- **Formulación de proyectos: oportunidad para optimizar.**
- **Preparación de proyectos: cómo evitar errores comunes.**
- **Evaluación de proyectos: no sólo una cuestión de números.**
- **Riesgo y sensibilización: cómo enfrentarlo.**
- **Actos no verbales que facilitan una relación de negocios.**
- **El saludo inicial: Condicionante del tenor de la relación.**
- **Uso estratégico del espacio y los objetos.**



Consultas e inscripciones a [info@greenmind.cl](mailto:info@greenmind.cl) o al 4820200.

Otras consultas, favor contactarse con nuestro Gerente Comercial, Sr. Cristián Zepeda V. a [czepeda@greenmind.cl](mailto:czepeda@greenmind.cl) o bien al 74317974